

**CONTENIDO DEL FORMULARIO DE EMPRENDEDORES
(NO VÁLIDO PARA PRESENTAR PROPUESTAS)**

MODALIDAD I: EMPRENDEDORES INNOVADORES

MODALIDAD II: EMPRESAS JÓVENES

Título del proyecto

Tipo de Innovación

1. Innovación en Producto
2. Innovación en Proceso
3. Innovación en Comercialización

Duración del proyecto:

Fecha de Inicio prevista del proyecto:

Duración en meses:

MONTO RECONOCIDO

APORTE ANII

APORTE DEL EQUIPO EMPRENDEDOR

OTROS APORTES

A+B	
A	
B	

Institución Patrocinadora (en el formulario se encuentra una lista desplegable con opciones)

Indique en cuál de los siguientes sectores y/o áreas tecnológicas se enmarca su proyecto (en el formulario se encuentra una lista desplegable con opciones)

Datos del/los emprendedores

Resumen Publicable: Exponer los aspectos más relevantes del Proyecto en un máximo de 300 palabras. Se debe considerar que el texto de este ítem podrá ser utilizado en documentación pública y de difusión de la ANII, a diferencia del resto del contenido del presente documento, que es de carácter confidencial

Antecedentes del equipo emprendedor y la empresa: Indique, en un máximo de 1000 palabras, el perfil y las competencias empresariales y/o técnicas del equipo emprendedor, considerando, entre otros aspectos:

- Experiencia en el desarrollo de emprendimientos anteriores.
- Conocimiento específico sobre el sector productivo y el mercado al que va dirigido el Proyecto.
- Compromiso del equipo emprendedor para obtener los resultados y/o productos esperados del Proyecto en función de las actividades a realizar.

En caso de postularse como Empresas Jóvenes, detalle el sector productivo en el que se desenvuelve la empresa y realice una breve reseña de la trayectoria de la empresa, describiendo sus orígenes, antecedentes económicos (facturación total) y operacionales más relevantes.

Problema detectado

Describe el problema encontrado que amerita la solución propuesta.

Descripción de la solución innovadora

Describe la solución que se pretende desarrollar especificando:

1. Alcance de la innovación (mercado local, regional y/o internacional).
2. Mérito innovador y aspectos diferenciales más significativos.
3. Grado de incertidumbre técnico/tecnológico.
4. Si se pretendiera patentar la/s tecnología/s desarrollada/s en el Proyecto, se deberá señalar las diferencias más importantes que existen con otras patentes, explicando por qué se considera que la tecnología es patentable.

Análisis de la situación actual: Describir la situación actual y antecedentes de la tecnología relevantes para el desarrollo de la innovación que propone el Proyecto, incluyendo una comparación con otras alternativas disponibles en el medio nacional o internacional.

Validación comercial realizada

Describe las acciones de validación realizada y los resultados obtenidos en la misma.

Plan de Trabajo: Especifique el Plan de Trabajo del Proyecto, incluyendo la secuencia cronológica de las actividades y duración de las mismas.

PLAN DE TRABAJO		AÑO 1											
N	Actividad	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Tabla 1: Ejemplo de Cronograma de Trabajo

Hitos del proyecto: Especificar los hitos del proyecto (definidos como el conjunto de actividades que logran un resultado parcial de relevancia, en determinado momento de la ejecución del mismo).

TRIMESTRE	HITO
1	
2	
3	
4	

Objetivos y Resultados Esperados: Definir el objetivo general y los objetivos específicos (máximo 5) que se espera alcanzar a través del Proyecto así como los indicadores verificables del cumplimiento de los mismos/resultados esperados.

Nº	Objetivos Específicos	Resultado Esperado/Indicador verificable de cumplimiento/	Observaciones
1			
2			
3			
4			
5			

Segmento de mercado: Detalle las características del segmento de mercado (clientes y/o usuarios). Describa y cuantifique el mercado potencial y objetivo.

Competencia: Identifique competidores reales y potenciales así como de los posibles productos sustitutos.

Estrategia de Comercialización y Promoción: Describa los canales de distribución y ventas, así como la estrategia de promoción y difusión.

Modelo de ingresos: Describa las maneras mediante las que obtendrá ingresos a partir de esta innovación.

Justificación Económica del Proyecto: Cuantifique los ingresos del Proyecto, justificando los mismos en base a una estimación del volumen y el precio (en dólares) al que se venderán cada uno de los bienes y servicios previstos para los próximos tres años.

INGRESOS	Año 1	Año 2	Año 3
Bien o Servicio 1			
Volumen			
Precio unitario			
Costo unitario			
Margen			
Bien o Servicio 2			
Volumen			
Precio unitario			
Costo unitario			
Margen			
Bien o Servicio 3			
Volumen			
Precio unitario			
Costo unitario			
Margen			

Presupuesto del proyecto de acuerdo a los rubros elegibles y máximos reconocibles de honorarios por ANII (detallar los datos de las personas que participan del proyecto o de los recursos a contratar)

RUBROS		Aporte ANII	Aporte propio	COSTO TOTAL(\$)
01	Adecuación Edilicia			
02	Equipamiento de Laboratorio			
03	Otros Equipos			
04	Material bibliográfico			
05	Materiales e insumos			
06	Software y licencias			
07	Consultores			
08	Capacitación			
09	Servicios			
10	Viáticos y Estadías			
11	Pasajes			
12	Protección Propiedad Intelectual			
13	Personal Técnico			
14	Promoción y Difusión			
15	Institución Patrocinadora			
16	Otros Costos			
TOTAL (U\$S)				

Tabla 2: Ejemplo de Presupuesto

Encuesta de satisfacción

Encuesta de Actividades de Innovación

Documentos obligatorios que se solicitan como adjunto en Modalidad I (Emprendedores Innovadores):

1.- CV del o de los Emprendedores y Consultores (si corresponde)
2.- Carta aval de la Institución Patrocinadora donde conste las principales obligaciones y derechos del misma.
3.- En caso de que la propuesta se encuentre en la etapa de estudio de viabilidad de desarrollo y/o adaptación, adjuntar la documentación probatoria de la validación técnica
4.-Anexo con antecedentes de la Institución Patrocinadora

Documentos obligatorios que se solicitan como adjunto en Modalidad II (Empresas Jóvenes):

1.- CV del o de los Emprendedores y Consultores (si corresponde)
2.- Carta aval de la Institución Patrocinadora donde conste las principales obligaciones y derechos del misma.
3.- Declaración Jurada de la Empresa, que indique el monto de la facturación total desde su creación
4.- En caso de que la propuesta se encuentre en la etapa de estudio de viabilidad de desarrollo y/o adaptación, adjuntar la documentación probatoria de la validación técnica
4.-Anexo con antecedentes de la Institución Patrocinadora